

COMUNICAR CON IMPACTO

12 JUNIO 2025 | Calle Las Begonias 415, San Isidro

Estrategias para persuadir, inspirar y liderar con cada palabra

Aprende a incrementar tu credibilidad y potenciar tu influencia utilizando estructuras poderosas. Dominando el arte de vender ideas, inspirar a la acción, manejar objeciones y negociar con distintos puntos de vista para lograr acuerdos más sólidos.

TRAINERS



**José Revilla
Figueroa**

International Certified Trainer /
CEO, Dale Carnegie Perú



**Ariana Rojas
Rojas**

International Certified Trainer /
Gerente Comercial, Dale
Carnegie Perú

DETALLE DEL CURSO

01

Incrementar credibilidad

- Comunicar con una mayor credibilidad proyectando seguridad y autoconfianza.
- Generar contacto visual, emocional e intelectual con el auditorio.
- Respaldar el mensaje con una evidencia que lo apoye.

02

Responer en situaciones de presión

- Mantener la compostura, aún bajo presión.
- Comunicar mensajes positivos, claros y concisos.
- Demostrar liderazgo para manejar situaciones tensas.
- Manejo de Preguntas difíciles.

03

Inspirar a otros a que adopten el cambio

- Atraer al auditorio, lógica y emocionalmente.
- Utilizar una estructura de presentación que ayude a ganar la confianza del auditorio.
- Ser convincente.
- Demostrar objetividad cuando presenta diferentes soluciones.

SPONSOR

