

## COMERCIO

# DIVERSIFICACIÓN CARIBEÑA

El Perú avanza en el cierre de nuevos Tratados de Libre Comercio (TLC) con países de Centroamérica y el Caribe, en un momento en el que diversificar mercados cobra más relevancia por la política arancelaria de Estados Unidos.

El acuerdo más reciente es el firmado con Guatemala, pero también están en camino otros –en diferentes etapas– con El Salvador, Nicaragua y República Dominicana, que se sumarán a los que ya están

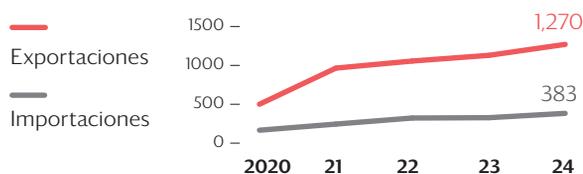
USIL, Juan Carlos Mathews.

Uno de los sectores que más se beneficiará es el agrícola, ya que hay margen para ampliar la presencia de cultivos que son menos comercializados. Por ejemplo, el TLC con Guatemala abre oportunidades para cítricos y uvas frescas, estima el jefe de Estudios Económicos e Inteligencia Comercial de CIEN-ADEX, Gabriel Arrieta. El frijol de palo, frijol castilla y la zarandaja, cultivados en el norte del país, también podrían encontrar demanda.

De igual manera, productos como el tomate y el jengibre, que ya demostraron potencial

## Balanza comercial entre Perú y países de Centroamérica y Caribe\*

En millones de US\$ FOB



\*Incluye a países con TLC o en proceso de negociación: Guatemala, Costa Rica, Panamá, Honduras, República Dominicana, El Salvador y Nicaragua

Fuente: Promperú

vigentes con Panamá, Honduras y Costa Rica.

Los tratados permitirán

posicionar con mayor fuerza la oferta exportadora peruana, ya que la balanza comercial del Perú con los países de Centroamérica y El Caribe sigue mostrando un superávit (ver gráfico).

Además, el acceso a estos mercados –más pequeños y manejables– permite volúmenes de exportación más accesibles para las micro, pequeñas y medianas empresas (mipymes), que representan el 7% del universo exportador del país. “A ellas no les puedes hablar fácilmente de [exportar a] Singapur”, comenta el exministro de Comercio Exterior y decano de la Facultad de Ciencias Empresariales de la

## Agroindustria y metalmeccánica serán los más beneficiados

comercial peruana cuya continuidad se había interrumpido en estos mercados, podrían

resultar beneficiados, resalta el jefe del IDEXCAM de la Cámara de Comercio de Lima, Óscar Quiñones.

El sector metalmeccánico también tiene espacio para crecer en Centroamérica. En 2024, sus exportaciones no tradicionales hacia esa región crecieron 13%. “Hay sectores manufactureros en los que el Perú tiene ventajas comparativas que pueden aprovecharse”, dice la exministra de Comercio Exterior e investigadora de la Universidad del Pacífico, Mercedes Aráoz. Por ejemplo, Honduras y El Salvador figuran entre los diez mayores importadores de alambre de cobre refinado para uso industrial. (CCG)

SEMANAeconómica

## TRANSPORTE

# “La ATU no consolidó un modelo institucional”

David Hernández, presidente ejecutivo de la ATU, reconoce problemas en la gestión de proyectos de infraestructura. Pese a ello, opina que su entidad debe ser la concedente de las Líneas 3 y 4 del Metro de Lima.

## ¿La tarjeta única para el Metropolitano, la Línea 1 del Metro y los corredores se concretará este año?

Tenemos el apoyo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) para la implementación del nivel cuatro [de recaudación], que brinda las condiciones para que pueda conectarse un sistema con otro. [La integración] se dará por fases. La Línea 1 ha accedido a que toquemos su sistema de recaudo por partes. Podría terminar de integrarse todo a inicios del 2027.

## ¿Cuándo concluirá el estudio de viabilidad para las ampliaciones de la Línea 1?

En diciembre transferimos todos los proyectos de inversión a ProInversión. No creo que este año [se inicie la ampliación de la Línea 1]. Tenemos algunas condiciones de ingeniería y seguridad que deben actualizarse.

## ¿Ceder esos proyectos es reconocer la debilidad institucional de la ATU?

Creo que la ATU no consolidó un modelo institucional estos años. Somos conscientes de que debe madurar. El área de infraestructura no estaba fortalecida. Si hablamos de las rutas de la ciudad, somos los responsables y [en eso] nos consolidaremos.

## ¿ProInversión debe ser el concedente de las Líneas 3 y 4 del Metro de Lima?

La ejecución debe quedarse con nosotros y ProInversión debe ser el formulador. Tenemos una mirada crítica con las APP integrales. Mira los inconvenientes que trajo el modelo de *fast track* en la Línea 2.

## ¿Qué metas se ha trazado su gestión?

Lima necesita reponer 9,000 buses. Nuestra gestión repondrá 3,000 buses. Vamos a lograrlo con el recaudo de la tarjeta única y el fideicomiso de garantía de buses. Esto significa que ahora el bus le pertenece a la ruta. Si el operador fracasa y sale, el bus se queda en el fideicomiso, y permite que luego otro operador siga explotando la ruta, y que el bus ya no se pierda, sino que se siga utilizando y continúe la cadena de pagos. (EAA/TOT)